



# O QUE É LEAD



**Lead, em Marketing Digital,** é um potencial consumidor de uma marca que demonstrou interesse em consumir um produto ou serviço.

**Mas como esse interesse é demonstrado?**





Geralmente, isso acontece através do **preenchimento de dados** por parte do usuário em um formulário para receber uma oferta (conteúdo) ou uma assinatura de newsletter.

YOUR LOGO

## Nós Amamos Pulgas Amestradas ... e Você Também Amará

Coloque seu e-mail abaixo para receber este guia  
100% gratuito

**Acesso Instantâneo >>**

Eu respeito a sua privacidade - o seu endereço nunca será compartilhado.

Oferecido Por Empreendedor Digital

O **lead** passa a fazer parte do **funil de vendas** daquela empresa e é trabalhado pela equipe de marketing e vendas em esforços conjuntos no sentido do fechamento do negócio.

Com isso, lead se tornou sinônimo de qualquer visitante que informe seus contatos em troca de algum tipo de conteúdo.







Lead também pode ser definido como alguém que **entra em contato** com uma empresa interessado em mais informações sobre um produto ou serviço.



Olá! Eu gostaria de fazer marketing de conteúdo

**b**ook

[www.8book.com.br](http://www.8book.com.br)